



LOS MOTIVOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

1. Ventajas derivadas de la especialización y el intercambio:
mejoras en la eficiencia y en el bienestar.
2. Acceso a bienes que no están disponibles en algún(os) país(es)
3. Diferentes dotaciones de recursos naturales y factores
4. Existencia de economías de escala en la producción de bienes.



TEORÍAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

- La teoría de la **ventaja absoluta**: un país producirá aquellos bienes en los que es más competitivo:
 - Cuenta con abundancia relativa de recursos para producirlos
 - Dispone de los factores necesarios para hacerlo en mayor cantidad que otros países.
 - En consecuencia, los elabora al mejor precio posible

Es decir, tiene una **ventaja absoluta en costes** frente a los demás países en la producción de esos bienes

Por tanto, vale la pena (es más eficiente) que se especialice en la producción de esos bienes, los venda en el exterior y compre allí los demás bienes que necesita



TEORÍAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

- Pero: esto está en contra de lo que muestra la realidad
 - Algunos países no tienen ventajas absolutas en la producción y venta de ningún bien. Estarían excluidos del comercio internacional, lo que no es el caso.
 - Los flujos comerciales entre países serían unidireccionales (es decir, irían siempre en el mismo sentido) y la composición del comercio entre países sería tremendamente estable, lo que tampoco ocurre.

Es decir, es posible que un país no sea el más competitivo en la producción de ningún bien y, sin embargo, comercie internacionalmente

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



TEORÍAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

Productos	Trabajo necesario	
	País 1	País 2
A	1 hora	2 horas
B	2 horas	3 horas

El país 2 no podría venderle nada al país 1. Pero si se especializa en la producción del bien B, obtiene una ventaja y puede vendérselo a A

Un juego numérico

- Entre los países 1 y 2 no puede haber flujos monetarios; tan sólo de bienes
- Un comerciante con 30€ adquiere 30 uds. del bien 1 en el país A
- Las lleva al país B y las vende a 2€ ud. Obtiene 60€
- Invierte los 60€ en la compra de 20 uds. del bien B
- Y los vende en el país A a 2€ ud. obteniendo 40€
- Es decir, consigue una ganancia de 10€



TEORÍAS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

- ¿A qué se debe? A la diferencia entre países en los **costes relativos de producción de los bienes dentro de cada país.**
- Coste relativo: coste de producción de un bien en términos de otro bien
 - Coste relativo del bien B en el país 1: $2/1 = 2$ (es decir, hacen falta 2 uds de A para producir 1 ud de B).
 - Coste relativo del bien B en el país 2: $3/2 = 1,5$ (es decir, sólo hace falta 1ud y media de A para producir 1 ud de B).

En consecuencia: producir B es relativamente más barato (es decir, es más eficiente) en el país 2 que en el país 1. El país 2 tiene una **ventaja comparativa** respecto del país 1 en la producción del bien B

Vale la pena (es más eficiente) que cada país se especialice en producir aquel bien que elabora a costes relativos menores

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



LIBRECAMBISMO Y PROTECCIONISMO

Argumentos a favor de la libertad de comercio (librecambismo)

- Mejoras en la eficiencia económica:
 - Acceso a un mayor número de bienes
 - Menores precios de los bienes y servicios
 - Limitación del poder de mercado de monopolios y oligopolios
 - Aumento de la renta, la riqueza y el empleo de los países

Argumentos en contra de la libertad de comercio (proteccionismo)

- Pérdida de la soberanía económica
 - Argumento de las industrias nacientes
 - Pérdidas de riqueza, producción y empleo
 - Dependencia económica y tecnológica de los países menos desarrollados (en el límite: empobrecimiento de estos últimos).

Economía de la Unión Europea

Curso 2010-2011

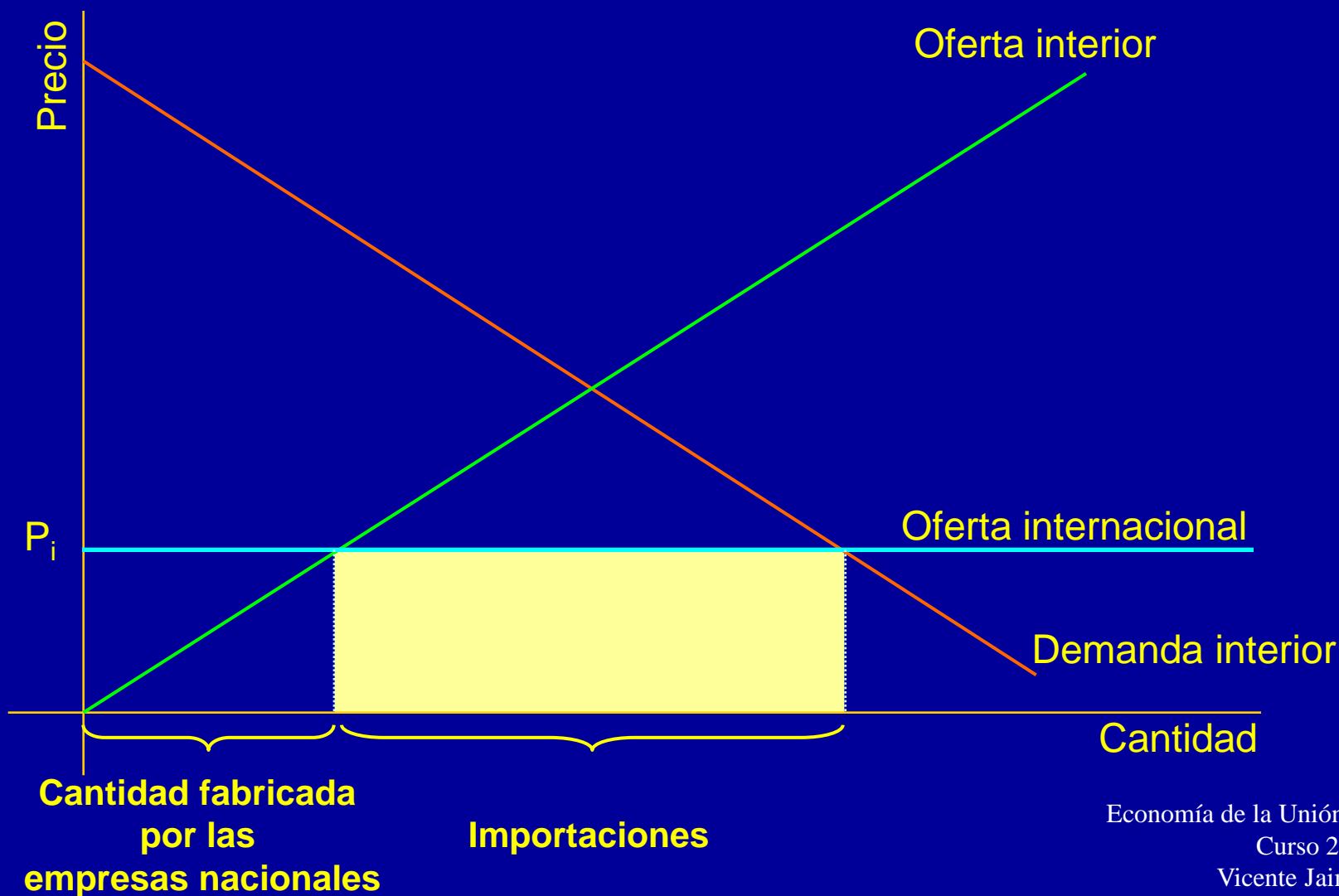
Vicente Jaime Pastor

Rodolfo Hernández Carrión

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



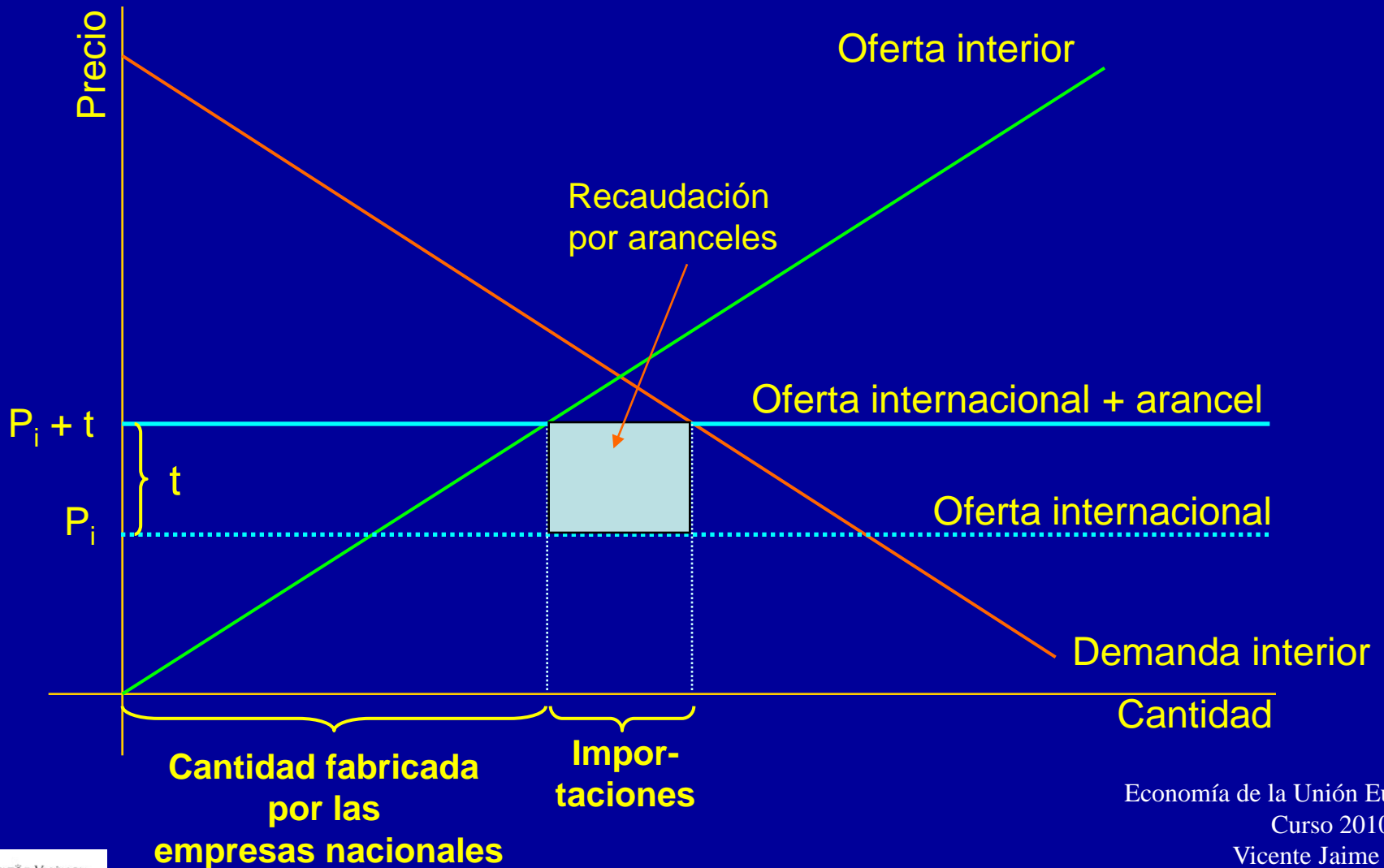
LOS EFECTOS MICROECONÓMICOS DE LOS ARANCELES



ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



LOS EFECTOS MICROECONÓMICOS DE LOS ARANCELES





LA BALANZA DE PAGOS

- Instrumento contable que recoge las transacciones entre los residentes en un país (personas físicas y empresas) y los residentes en los demás países (resto del mundo) durante un año.
- Clasifica las operaciones en tres grandes bloques (cuentas):
 - Operaciones corrientes: cuenta corriente
 - Operaciones de capital: cuenta de capital
 - Operaciones financieras: cuenta financiera
- Es una cuenta monetaria: recoge los ingresos (entradas de dinero), los pagos (salidas) y el saldo, como diferencia entre ambos que puede ser positivo (superávit) negativo (déficit) o cero (equilibrio).
- La BP está **siempre en equilibrio**; su saldo final es cero. El ajuste se consigue a través de las variaciones de reservas del Banco de España

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA

LA BALANZA DE PAGOS



La **cuenta corriente** se subdivide en cuatro balanzas básicas: bienes, servicios, rentas y transferencias.

- **Balanza de bienes o de mercancías:** ingresos y pagos por las exportaciones e importaciones de productos.
- **Balanza de servicios:** ingresos y pagos por turismo, transportes, comunicaciones, seguros, servicios financieros, etc.
- **Balanza de rentas:** los ingresos son las rentas percibidas por los factores (trabajo o capital) españoles empleados en el extranjero, y los pagos son las rentas que abonamos a factores extranjeros empleados en nuestro país.
- **Balanza de transferencias corrientes:** remesas de emigrantes, impuestos, las prestaciones y cotizaciones a la Seguridad Social, retribuciones a personal que presta servicios en el exterior en programas de ayuda, etc.

La suma del saldo de estas cuatro sub-balanzas compone el saldo de la balanza por cuenta corriente

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



LA BALANZA DE PAGOS

La cuenta de capital española recoge las transferencias de capital de las AAPP con la UE: los fondos de cohesión, FEDER y FEOGA así como las cuotas de España al presupuesto comunitario.

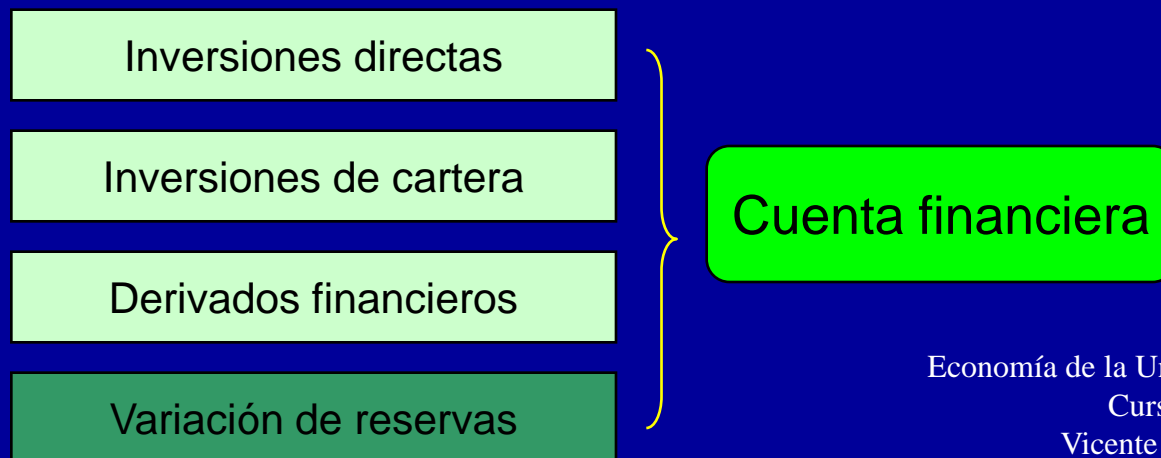
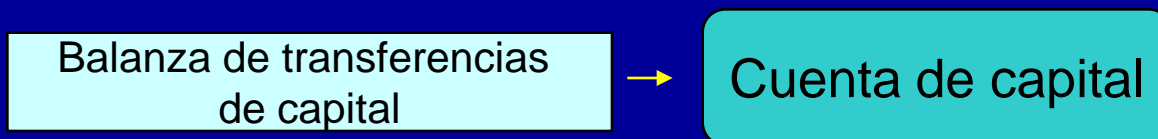
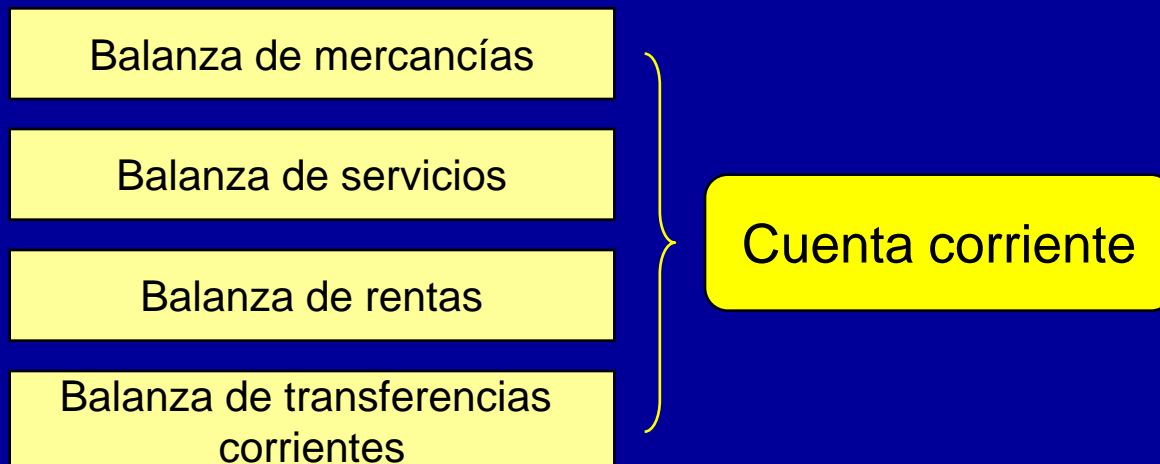
La cuenta financiera está dividida en cuatro sub-balanzas: inversiones directas, inversiones de cartera, derivados financieros y variación de reservas.

- Inversiones directas: el inversor quiere obtener una rentabilidad permanente e influir en los órganos de dirección de la empresa invertida.
- Inversiones de cartera: adquisiciones de valores negociables cuando representen un porcentaje menor del 10% del capital de la empresa invertida.
- Derivados financieros: opciones, futuros financieros, warrants, compraventas de divisas a plazo, permutas financieras, etc.
- Variación de reservas: movimientos en los activos exteriores controlados por el Banco de España que se utilizan para financiar los desequilibrios de la BP.

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



LA BALANZA DE PAGOS





LA BALANZA DE PAGOS

Variación de reservas

Es el elemento de ajuste. Si el saldo de la BP es +, hay una entrada neta de divisas y activos internacionales y el país tiene “una posición acreedora frente al resto del mundo”. A largo plazo, tendrá que reevaluar su moneda.

Si el saldo de la BP es negativo, hay una salida neta de divisas y de activos internacionales: el país tiene “una posición deudora frente al resto del mundo”. A largo plazo, tendrá que devaluar su moneda y reducir las importaciones.

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA

LA BALANZA DE PAGOS DE ESPAÑA



BALANZA DE PAGOS

ABRIL

millones de euro

	2008			2009		
	Ingresos	Pagos	Saldos	Ingresos	Pagos	Saldo
Cuenta Corriente	31.800,7	40.943,6	-9.143,0	26.144,9	29.639,0	-3.494,1
Balanza Comercial	18.527,9	25.961,2	-7.433,3	13.613,5	16.840,8	-3.227,3
Servicios	7.180,6	5.866,1	1.314,5	6.485,6	5.037,5	1.448,1
<i>Turismo y viajes</i>	2.612,9	1.024,6	1.588,3	2.519,7	945,5	1.574,2
<i>Otros</i>	4.567,7	4.841,5	-273,8	3.965,8	4.092,0	-126,2
Rentas	4.767,6	6.837,1	-2.069,4	5.046,8	5.645,0	-598,2
Transferencias	1.324,5	2.279,3	-954,8	999,0	2.115,6	-1.116,6
Cuenta de Capital	376,6	112,6	264,0	1.035,4	123,1	912,3
CUENTAS CORRIENTE+CAPITAL	32.177,3	41.056,2	-8.878,9	27.180,2	29.762,1	-2.581,8
	Variación neta pasivos (VNP)	Variación neta activos (VNA)	Saldos (VNP-VNA)	Variación neta pasivos (VNP)	Variación neta activos (VNA)	Saldo (VNP-VNA)
CUENTA FINANCIERA	-	-	8.355,0	-	-	2.257,1
Excluido Banco de España	-	-	-7.698,0	-	-	7.549,9
Inversiones directas	-	-	-95,2	-	-	-346,1
<i>De España en el exterior</i>	-	3.139,7	-3.139,7	-	1.788,4	-1.788,4
<i>Del exterior en España</i>	3.044,5	-	3.044,5	1.442,0	-	1.442,0
Inversiones de cartera	-	-	1.328,9	-	-	-50,0
<i>De España en el exterior</i>	-	-2.789,1	2.789,1	-	-610,2	610,2
<i>Del exterior en España</i>	-1.460,2	-	-1.460,2	-660,6	-	-660,6
Otras Inversiones (1)	-	-	-7.174,9	-	-	4.714,9
<i>De España en el exterior</i>	-	16.630,7	-16.630,7	-	-2.724,6	2.724,6
<i>Del exterior en España</i>	9.455,8	-	9.455,8	1.989,6	-	1.989,6
Derivados financieros	-	-	-1.756,8	-	-	3.231,8
Banco de España (2)	-	-	16.053,0	-	-	-5.291,0
Reservas	-	-	46,6	-	-	-18,0
Activos netos BE frente al EUROSISTEMA	-	-	15.869,4	-	-	-6.378,0
Otros activos netos	-	-	137,0	-	-	1.109,0
ERRORES Y OMISIONES	-	-	523,9	-	-	324,0

Fuente: Banco de España

(1) Incluye, principalmente, préstamos, repos y depósitos.

(2) Un signo negativo (positivo) supone un aumento (disminución) de los activos del BE frente al exterior.

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA

- Integración económica: proceso que involucra a dos o más países en la constitución de un espacio económico común. Consecuencia: integración de los mercados de los países participantes.
- Modalidades:
 - Zona de libre comercio
 - Unión aduanera
 - Mercado común
 - Uniones:
 - económica
 - monetaria
 - política

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



MODALIDADES DE INTEGRACIÓN

- **Zona (o área) de libre comercio:** los países que la forman eliminan los aranceles y restricciones cuantitativas al comercio de bienes y servicios entre ellos, conservando su propia política comercial y los aranceles frente a terceros países. Problema de las ZLC: la huída de comercio.
- **Unión aduanera:** ZLC + arancel aduanero común frente a terceros países (política comercial común, al menos, en parte).
- **Mercado común:** UA + supresión de restricciones a la libre circulación de factores.
- **Uniones:**
 - Económica: MC + puesta en común políticas económicas
 - Monetaria: UE + política monetaria y, eventualmente, moneda única
 - Política: UEM + políticas no económicas comunes

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA

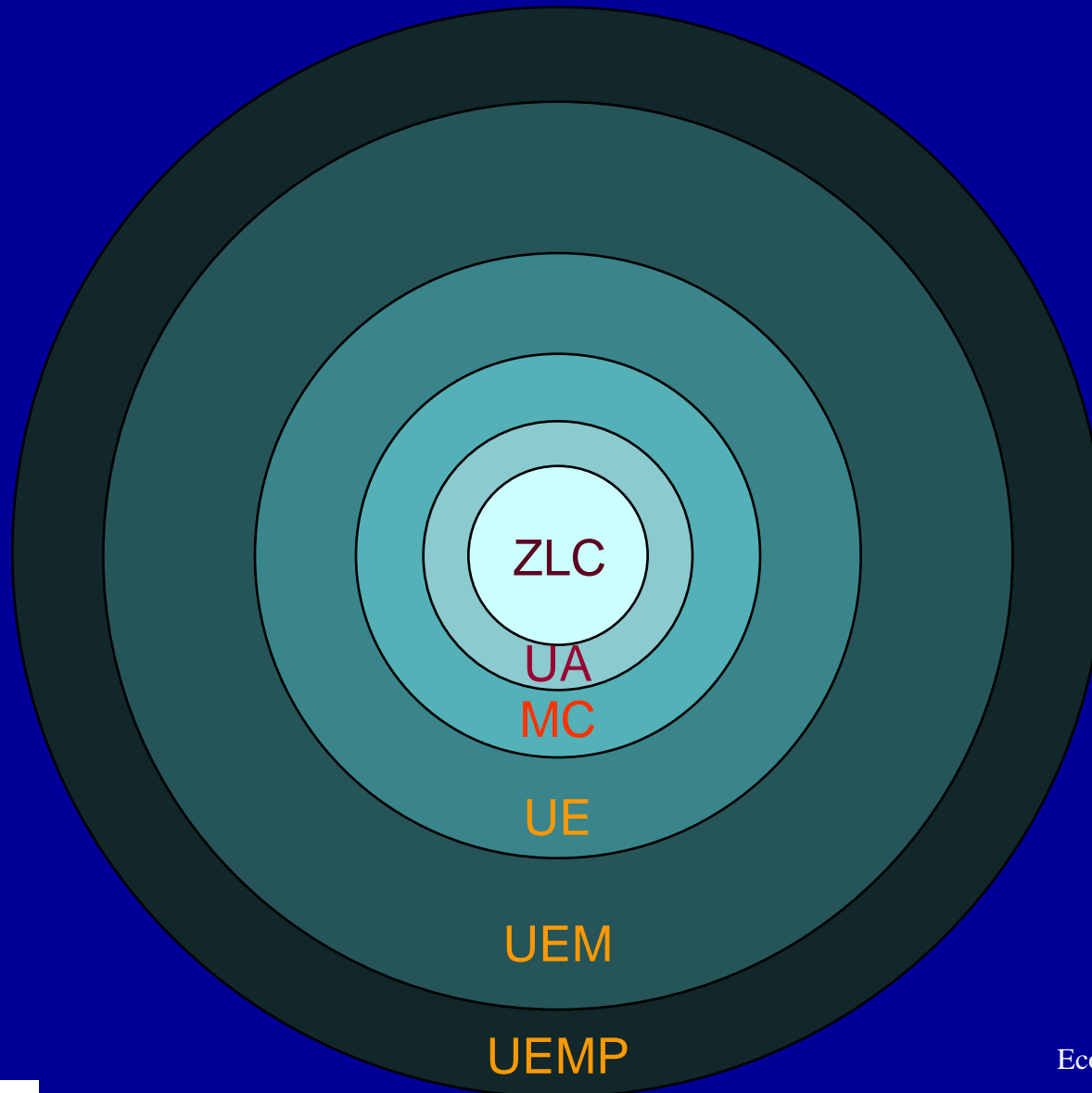


MODALIDADES DE INTEGRACIÓN

Profundidad de la integración



ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA

EFFECTOS ECONÓMICOS DE LAS UNIONES ADUANERAS



- Una unión aduanera combina elementos de un comercio más libre, al eliminar las restricciones al comercio entre países miembros, con elementos de mayor protección frente a terceros países.
- Instrumentos para el análisis de las uniones aduaneras:
 - La **creación de comercio**: aparición de nuevos flujos comerciales antes inexistentes.
 - La **desviación de comercio**: reorientación de flujos de comercio existentes hacia países de la unión aduanera.
 - Ambas son el resultado de las modificaciones arancelarias debidas a la formación de la UA.

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



LA CREACIÓN DE COMERCIO

	España	Francia
Coste de producción	1 euro/unidad	0,8 euros/unidad
	Precio del bien producido en España	Precio del bien producido en Francia
Precio en España con un arancel del 50 %	1 euro/unidad	1,2 euros/unidad
Precio en España tras la integración (sin aranceles)	1 euro/unidad	0,8 euros/unidad

- La producción en España desaparece y se trae el bien de Francia
- Se ha creado un flujo comercial donde antes no lo había
- La eficiencia global mejora

ECONOMÍA DE LA UNIÓN EUROPEA



LA DESVIACIÓN DE COMERCIO

	Precios
Coste de producción	
En Francia	--
En España	0,80 euros/unid
En EE.UU.	0,60 euros/unid
	Precios
Coste en Francia antes de la integración con un arancel del 50 %:	
- procedente de EE.UU:	0,90 euros/ud.
- procedente de España:	1,20 euros/ud.
Coste en Francia tras la integración con España:	
- procedente de EE.UU. (con arancel del 50%):	0,9 euros/ud.
- procedente de España (sin arancel):	0,8 euros/ud.

- El bien que se traía de EE.UU ahora se trae de España
- La eficiencia global empeora



LOS EFECTOS DINÁMICOS DE LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA

- Son el resultado de la reestructuración de los mercados debida a la libre circulación de factores y al aumento en la competencia
 - Aprovechamiento de las economías de escala latentes
 - Limitación del poder de mercado de mono y oligopolios
 - Aumento en la inversión y mejora tecnológica



Aumento de la eficiencia y del bienestar

- Efectos dinámicos perversos: son el resultado de la tendencia a la concentración en los mercados
 - Concentración económica: cárteles
 - Concentración espacial: desigualdades regionales